



PROPOSAL PUBLIC TRAINING FORECASTING & VALUATION

26 – 27 MARET 2020

TABLE OF CONTENT

1. Preliminary
2. Forecasting and Valuation – Public Training
3. About Us
4. Contact Us

1. PRELIMINARY

Training atau *Workshop* adalah kegiatan penyelenggaraan pelatihan untuk mempersiapkan tenaga kerja mencapai tujuan dengan memanfaatkan sarana prasarana tertentu guna mendapatkan hasil terbaik. Salah satu investasi terbesar perusahaan yakni pengembangan SDM (Sumber daya manusia). Karyawan yang terampil dapat memberikan kontribusi besar terhadap perusahaan dalam mencapai sasaran.

Terdapat 3 tujuan atau *Objective* yang dapat dicapai dari kegiatan *training* atau pelatihan yaitu :

- a. **Ilmu pengetahuan (knowledge)**, Karyawan mendapatkan Ilmu pengetahuan yang cukup untuk dapat mengerjakan tugasnya yang akan diberikan.
- b. **Kemampuan (skill)**, Karyawan mampu melakukan tugas saat ditempatkan pada proses yang telah ditentukan.
- c. **Penentuan sikap (attitude)**, Karyawan memiliki minat dan kesadaran atas pekerjaan yang akan dilakukannya.

PT Jalin Usaha Sejahtera Unggul dengan unit bisnisnya yaitu Adinata Prestasindo sebagai **Consulting and Training Provider**, hadir mendukung kegiatan *training/workshop*/pelatihan dan seminar untuk pengembangan SDM. Dengan *trainer* yang profesional dan dari kalangan praktisi akan memberikan pengalaman pelatihan yang terbaik yang menjadi keunggulan utama kami.

Jasa konsultan dan *training* kami dirancang cocok dengan kebutuhan perkembangan bisnis yang termutakhir, secara khusus dalam pengembangan kompetensi sumber daya manusia, disesuaikan dengan kebutuhan sasaran tingkatan kognitif pembelajaran yang disasar dan dipadu dengan pengaplikasian teknologi isu sehingga diperoleh wujud program pembelajaran yang efektif dan efisien.

2. FORECASTING & VALUATION PUBLIC TRAINING

Training ini dirancang dengan pendekatan “Best Practise” dan akademis yang mengedepankan pengalaman pembicara sebagai praktisi, dan juga informasi terkini dalam aktivitas memilih bisnis yang prospektif dan menilai kesesuaian antara harga dengan kualitas bisnis yang didapatkan. Diharapkan dengan setelah mengikuti pelatihan ini Anda dapat menerapkan metode-metode yang diberikan untuk pengambilan keputusan, dan sangat baik untuk memajukan bisnis dan menunjang karir Anda.

a. Tujuan mengikuti *Training Forecasting & Valuation*.

- Memberi pemahaman membuat forecasting dan valuasi menurut standart internasional.
- Memberikan simulasi (latihan) sesuai pekerjaan riset analis yang sebenarnya.
- Memberikan pelatihan membuat laporan riset dan program forecasting & valuation dalam bentuk spreadsheet.

b. Yang tepat mengikui training ini.

Research Analyst, Investment Banking, Fund Manager, Consultant, Bankers, Business Development, Business Owner dan Startup (Pemilik), Akademisi dan Mahasiswa Sekolah Bisnis.

c. Waktu Pelaksanaan.

Tanggal : 26 dan 27 Maret 2020

Waktu : 09.00 – 17.00

FORECASTING & VALUATION PUBLIC TRAINING

d. Rundown Acara.

JAM	AGENDA
09.00 – 10.15	SESI 1
10.15 – 10.30	Coffee Break
10.30 – 12.00	SESI 2
12.00 – 13.00	Lunch
13.30 – 15.00	SESI 3
15.00 – 15.15	Coffee Break
15.15 - 17.00	SESI 4

e. Pembicara.



Wiljadi Tan, MM, CFM

- Partner Corporate Finance and Transaction Support RSM Indonesia.
- Former of Partner Corporate Finance Grant Thornton Indonesia.
- Former Auditor at Deloitte.

Antoni Tris, CFA

- M&A Financial Advisory Director, PT Delloitte. Konsultan Indonesia.
- Former VP at PT Gemala Sarana Wiyata dan PT SMART Tbk
- Former Investment Analyst Spinnaker Capital.
- Former Auditor & Business Consulting Manager at Prasetio, Utomo & Co (Arthur Anderson Indonesia)



FORECASTING & VALUATION PUBLIC TRAINING

f. Silabus.

HARI	SESI
Pertama	1 : Introduction Forecasting - Input-Process-Output - Macro economics analysis - Micro economics analysis - Company analysis 2 : Forecasting Model - Financial Modeling - Simple Forecasting - Sensitivity/scenario analysis 3 : Case Study
Kedua	1 : Introduction to Valuation 2: Valuation Methodologies & Approaching - Valuation Approaching and Methodologies - Choosing Valuation Method 3 : Valuation Process to Valuation - Valuation Process - Industry Analysis - Earning Normalization 4 : Income Approach to Valuation - Generic Valuation Model - Free Cash Flow Method - Discounted Cash Flow Method - Discount Rate Estimation 5 : Market Approach (Relative Valuation) - Relative Valuation Methods - Relative and Fundamental Drivers - Generally Used Valuation Multiples 6. Valuation & Discount

g. Tempat Pelaksanaan.

Hotel Erian
Jl. Wahid Hasyim St. No. 45
Menteng

FORECASTING & VALUATION PUBLIC TRAINING

h. Harga Tiket Pelatihan.

- Published : Rp. 6.000.000,-
- Early Bird 1 sd tgl 3 Maret 2020 sebesar Rp. 5.000.000,-
- Early Bird 2 sd tgl 13 Maret 2020 sebesar Rp 5.500.000,-

Partisipan akan mendapatkan : Sertifikat Pelatihan, Modul (Hard Copy), *1 x Lunch* dan *2 x Coffee Break* setiap harinya dan *exclusive merchandise*.

i. Training Atmosphere.



3. ABOUT US

PT Jalin Usaha Sejahtera Tangguh (JUST Management) merupakan lembaga yang menyediakan layanan *Research*, *Training* dan *Consulting* di bidang *business*, *management*, *marketing* dan *finance* dengan tim yang berkualifikasi tinggi untuk membantu perusahaan di Indonesia, baik *big enterprise*, *state owned company* (BUMN dan BUMD), *small medium enterprise*, *start up* maupun akademisi agar dapat mengembangkan bisnis dan juga pengetahuan.

RESEARCH

- Perusahaan kami menawarkan layanan khusus untuk penelitian atau riset yang menghasilkan informasi dan data pemasaran, konsumen, publikasi, *trade show*, dan bidang lain yang sesuai dengan kebutuhan perusahaan klien.
- Kami telah banyak membantu perusahaan dalam mengidentifikasi pasar, memposisikan produk dan layanan, menilai produk baru, mengembangkan strategi pasar dan pemahaman tentang harapan pelanggan, kepuasan konsumen serta loyalitas.

TRAINING

- Dirancang dengan pendekatan “Best Practise” yang memadukan pengalaman narasumber sebagai praktisi, dan informasi terkini.
- Pola training kami adalah “tailor made” baik *inhouse* dan *public training*.

CONSULTING

- Memberikan layanan terintegrasi untuk memaksimalkan nilai perusahaan, menetapkan prioritas kompetitif dan menetapkan konsep dasar untuk mewujudkan tujuan strategis dan rencana pelaksanaan yang sesuai.

4. CONTACT US

Untuk korespodensi dapat ditujukan ke :

Alamat : PT JALIN USAHA SEJAHTERA TANGGUH
Delima Raya No. 81
Duren Sawit – Jakarta Timur.

Email : info@adhiprestasi.com

Telpon : 0811 8755 789
0811 9775 789